

# PRODUCT MANAGER COATINGS

## Business Group Coatings

### Bedrijfsprofiel

Onze opdrachtgever, IMCD Benelux B.V. (Rotterdam, [www.imcd.nl](http://www.imcd.nl)), is met 80 medewerkers actief in de Benelux en behoort tot de IMCD Group. IMCD is een toonaangevende distributeur van grondstoffen voor de industrie, genereert in 35 landen met 1.000 medewerkers een omzet van € 1 miljard. Voor haar klanten in de coating-, kunststof-, voedingsmiddelen-, chemische en farmaceutische industrie richt IMCD zich op de inkoop, marketing, distributie en verkoop van grondstoffen en additieven. De organisatie heeft daarvoor onder andere exclusieve vertegenwoordigingen van vooraanstaande (inter)nationale producenten. Naast de kwaliteit van de vertegenwoordigde producten en leveringsbetrouwbaarheid, is de expertise van IMCD's medewerkers een belangrijke pijler voor het succes van de organisatie. Door eigen laboratoriumdiensten aan te bieden voor applicatie- en productontwikkeling, is de organisatie in staat toegevoegde waarde te bieden aan zowel haar klanten als toeleveranciers.

Binnen de Benelux organisatie wordt in toenemende mate op Europees niveau samengewerkt met klanten, toeleveranciers en collega's. Binnen de business unit, die zich richt op toepassingen van grondstoffen en additieven in coating- en verftoepassingen, zijn we voor onze relatie op zoek naar commercieel gedreven

### Functie profiel

Als Product Manager bent u zelfstandig verantwoordelijk voor het commerciële resultaat binnen de Nederlandse markt van (coating) additieven. U behartigt de belangen van vooraanstaande klanten en leveranciers, met als doel langdurige en winstgevende relaties op te bouwen in de Nederlandse en soms Europese markt. Voor uw afnemers bent u het primaire aanspreekpunt met betrekking tot het gebruik en de toepassingen van grondstoffen. Bovendien adviseert u hen over nieuwe producten, ontwikkelingen, concepten en toepassingen. Deze relaties onderhoudt u in nauwe samenwerking met de binnendienst. Vragen, problemen en mogelijkheden die zich voordoen, vertaalt u naar concrete oplossingen, waar nodig in overleg met uw leveranciers. Op deze wijze bent u geïnformeerd over ontwikkelingen bij leveranciers, afnemers, prospects en concurrenten. U bent verantwoordelijk voor de commerciële onderhandelingen met afnemers en leveranciers en draagt zorg voor een regelmatige rapportage. Op deze

wijze blijft uw omgeving geïnformeerd over te nemen acties en beslissingen. Uw relaties bevinden zich op verschillende niveaus binnen de organisaties van klanten en leveranciers en omvat specialisten, productontwikkelaars, marketeers, inkopers en eigenaren. In deze positie rapporteert u aan de Business Unit Manager.

### Profiel kandidaat

Om deze functie succesvol te kunnen uitoefenen, beschikt u minimaal over een HBO werk- en denkniveau. Bij voorkeur heeft u een technische-/chemische opleiding of een commerciële opleiding aangevuld met voldoende bèta-kennis en relevante ervaring. Een voorbeeld hiervan is dat u vanuit productontwikkeling ervaring heeft opgedaan in een technisch adviserende rol. Door uw ervaring bent u in staat gebleken technische producten op een adviserende manier te kunnen verkopen en beschikt u over enkele jaren succesvolle commerciële ervaring. Ervaring in (markten verwant aan) de coating- of additieven-industrie zijn een pré.

U bent een enthousiast en gedreven persoon, type ondernemer, met een uitstekend ontwikkeld commercieel gevoel en goede communicatieve vaardigheden. Uw werkzaamheden richt u zelfstandig in met als doel concrete commerciële resultaten te realiseren, waarbij u de samenwerking met collega's niet uit het oog verliest. U opereert vanuit een lange termijn visie en bent in staat om relaties op te bouwen en te onderhouden. U bent gewend te werken met budgetten en rapportages en bezit een goede kennis van de Nederlandse en Engelse taal.

### Geboden wordt

IMCD is een gerenommeerde organisatie met een sterke marktpositie en een duidelijke internationale groeistrategie. Zij bieden een zelfstandige functie met brede eindverantwoordelijkheid, waarin u zichzelf verder (internationaal) kunt ontwikkelen in een wereldwijd opererende organisatie. De primaire- en secundaire arbeidsvoorwaarden zijn uitstekend.

### Reactie

Indien u belangstelling heeft voor deze vacature, of nadere informatie wilt, kunt u contact opnemen met Boelen Adviesgroep, drs. Fred Twigt, postbus 105, 3830 AC Leusden, tel. 033-4950497, tel. mobiel 06-55134148, fax 033-4952597, e-mail [f.twigt@boelenadvies.nl](mailto:f.twigt@boelenadvies.nl).



**IMCD**

Value through expertise

